



Vertrauliches Whitepaper

Spezielles Update

Nur vermögende Käufer
„(der Käufer)“

AUSGABEDATUM: August 2024 v1

Inhaltsverzeichnis

Zusammenfassung	3
Unsere Reise	6
<i>Die reiche Geschichte Dubais</i>	6
<i>Unsere Geschichte und Vision</i>	7
Das DDX Global- und Nova World-Team	9
Das DDX Global- und Nova World-Partner-Ökosystem	11
Produkte, Dienstleistungen und Fähigkeiten des Unternehmens.....	13
<i>Smart Contracts und ihre Funktionsweise</i>	14
<i>Sperr- und Vesting-Verträge und ihre Funktionsweise</i>	15
<i>Geplante Kunden-Joint-Venture- Partnerschaftsprojekte</i>	15
Das „Insel Projekt“	15
Aktivitäten auf dem Insel Projekt	17
Nova World Projekte	17
Zugang zu Luxusprodukten und -erlebnissen	17
Verknüpfung der virtuellen Realität mit realen Vermögenswerten in der Zukunft	18
Mögliche Vorteile der Verwendung von OTM Utility Tokens.....	18
Geschätzte Token-Bewertung und Angebot/Nachfrage-Auswirkungen auf den Token-Preis	19
Pläne und Meilensteine.....	20
Tokenomics	22
<i>Token-Angebot</i>	22
<i>Token-Verteilungsplan</i>	23
<i>Token-Verkauf und Fundraising-Plan</i>	23
<i>Listing-Plan</i>	24
<i>Liquiditätsmanagementpläne</i>	24
<i>Technologie hinter dem Token und der Ausgabepattform</i>	25
Risikohinweise und Haftungsausschluss	25

Zusammenfassung

Die Welt zusammenbringen.

Das Otium-Ökosystem umfasst unsere Unternehmen und Marken unter einem übergreifenden Markennamen, Otium. DDX Global DMCC (DDX Global) und Nova World (Pty) Limited (Nova World) (alle Teil des Otium-Ökosystems) und ihre Partner freuen sich, die neueste Version des Whitepapers präsentieren zu können, in dem die Umbenennung und Erweiterung von DDX Global Utility Token (DDX UT) zum Otium (OTM) Utility Token beschrieben wird.

Die Grundpfeiler dieses Geschäfts sind Immobilien, Tokenisation und Nachhaltigkeit. Diese miteinander verbundenen Säulen positionieren das Unternehmen an der Spitze der technologischen Innovation im Web3, neuer Modelle zur Demokratisierung des Wohlstands und der Blockchain-Technologie, die das Potenzial hat, die Herausforderungen sowohl der finanziellen Inklusion als auch der nachhaltigen Immobilienentwicklung zu bewältigen.

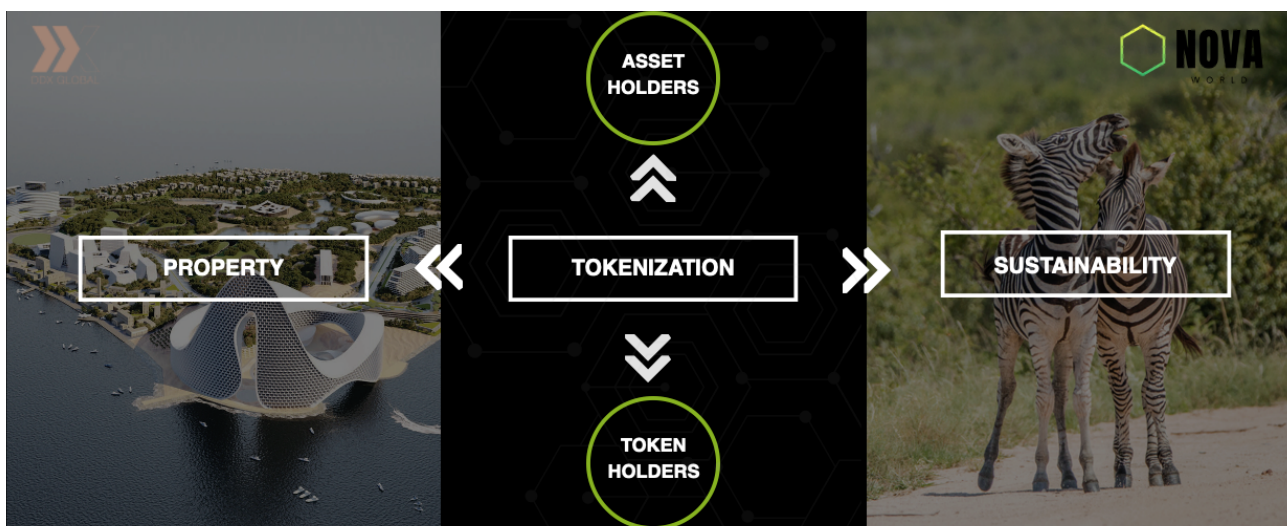


Abbildung 1: Das Ökosystem umfasst Immobilien, Tokenisation und Nachhaltigkeit.

Die obige Abbildung stellt das Otium-Ökosystem dar. Vermögensinhaber, die reale Vermögenswerte (wie Gebäude, Immobilien usw.) besitzen, können Interesse an der Tokenisierung dieser Vermögenswerte bekunden. Durch die Zugriffsrechte des OTM Utility Token können Tokeninhaber möglicherweise verschiedene Projekte auswählen, an denen sie teilnehmen möchten, von Immobilienprojekten (über DDX Global) bis hin zu Nachhaltigkeitsinitiativen (über Nova World). Dieses Ökosystem basiert auf der Blockchain-Technologie.

Unsere Vision und Mission ist es, Wohlstand zu teilen und die Natur zu schützen. Unser Ziel ist es, eine globale Gemeinschaft aufzubauen, die von den Tokenisations-Projekten in

unserem Ökosystem und durch unsere Biodiversitätsprojekte profitieren kann, um die Natur zu schützen, indem wir den CO₂-Fußabdruck ausgleichen.

DDX Global strebt danach, ein weltweit führendes Tokenisation-Beratungsunternehmen im schnell wachsenden Trend der realen Vermögenswert-Tokenisation zu werden. Das Unternehmen und seine Partner arbeiten daran, in Dubai ein ikonisches Kulturerbe zu schaffen, wobei sowohl Tokenisation als auch Nachhaltigkeit im Vordergrund stehen. Das Ziel des geplanten „Insel Projects“ ist es, ein weltweit führendes Reiseziel für Design, Mode, Gastgewerbe und Lifestyle zu schaffen, das aus den Geschichten der Vergangenheit schöpft und eine spannende Vision der Zukunft verbindet. Das „Insel Projekt“ soll seiner Zeit voraus sein und Bewohnern und Gästen ein immerwährendes Gefühl der Einzigartigkeit bieten, das von den weltweit führenden Designern und Architekten von Zhuzh Designs geschaffen wurde.

Nova World („Nova“) ist eine Initiative, die Nachhaltigkeit mit dem Tokenisation-Ökosystem verknüpft. Nova identifiziert strategische Partner, die Lösungen zum Ausgleich von CO₂-Emissionen benötigen. Dieser Ansatz stellt sicher, dass der durch Tokenisation verteilte Wohlstand gleichzeitig positive Auswirkungen auf die Umwelt hat.

Die Entwicklung vom DDX Utility Token (DDX UT) mit einem einzigen Zweck zum globalen Otium (OTM) Utility Token spiegelt den wachsenden Umfang dieses vernetzten Ökosystems wider. Das OTM Utility Token dient als Gateway-Token und gewährt Mitgliedern der globalen Community Zugriff auf verschiedene Dienstprogramme, Berechtigungen, Zugriffe und Belohnungen für verschiedene Projekte innerhalb des Ökosystems. Der OTM Utility Token ist weder ein Security Token noch ein Zahlungsinstrument.

Der OTM Utility Token wird in Zukunft Teil einer breiteren Token-Ökonomie sein. Die Anwendungsfälle werden sich weiterentwickeln, aber der OTM Utility Token wird der primäre Zugangstoken zum Ökosystem bleiben, mit geplanten Vorteilen, darunter:

- **Anspruch** auf Off-Plan-Produkte vor der Markteinführung – entweder für Wohn- oder Gewerbebezwecke – zu günstigen Bedingungen.
- **Zugriff** auf Otium-Assets, Partner-Assets, Kunden-Assets, virtuelle Assets und frühzeitig veröffentlichte Produkte und Waren.
- **Belohnungen** für anhaltende Treue, Community-Beiträge und die Unterstützung des Wachstums des Ökosystems.

Die Teams von DDX Global und Nova World sowie ihre Partner konzentrieren sich voll und ganz darauf, die für die geplanten Projekte erforderlichen Ergebnisse innerhalb der veröffentlichten Zeitpläne umzusetzen. Ziel ist es, den Utility Token im zweiten Halbjahr 2024 zu einem voraussichtlichen Listenpreis von 1 US-Dollar zu listen, wobei ein starker Fokus auf Liquiditätsmanagement und strenger Lieferdisziplin liegt, um den Wert des Token-Preises im Laufe der Roadmap zu steigern.

Wir sind auf der Reise – schließen Sie sich uns als früher Teilnehmer an und sichern Sie sich den Vorteil als Vorreiter, während sich das Otium-Ökosystem im Einklang mit den wichtigsten globalen Trends entwickelt.

Unsere Reise

Die reiche Geschichte Dubais

Die Geschichte Dubais ist reich an kulturellem Erbe und erste Aufzeichnungen aus dem 18. Jahrhundert deuten darauf hin, dass die Stadt ein florierender Handelshafen am Arabischen Golf war.

Dubai liegt an der Kreuzung zwischen Ost und West und hat eine hervorragende Handelsposition. Sein natürlicher Hafen, der Dubai Creek, ermöglichte es Handelsschiffen, anzulegen und Waren wie Textilien, Gewürze, sowie am lukrativsten, Perlen zu handeln. Dieser bescheidene Anfang legte den Grundstein für Dubais Zukunft als internationales Handelszentrum.

Der Perlenhandel bescherte Dubais Perlentauchern und -händlern großen Reichtum. Die Gewinne wurden in luxuriöse Häuser und städtische Infrastruktur investiert – die frühesten Phasen von Dubais ikonischer Immobilienlandschaft. Schon damals prägte der Wunsch nach Exklusivität und Luxus den Wohnungsmarkt.

Doch Dubais Schicksal wendete sich in den 1960er Jahren mit der Entdeckung des schwarzen Goldes: Öl. Mit den Ölexporten ab 1969 begann eine Ära des wirtschaftlichen Aufschwungs und des Aufbaus. Die Regierung investierte massiv in Infrastrukturprojekte wie den größten künstlichen Hafen der Welt, den Jebel Ali Port. Damit war Dubai der ideale Ort, um multinationale Unternehmen anzuziehen.

Die Skyline veränderte sich, Wolkenkratzer und Wohnhäuser wuchsen in die Höhe. Dubai etablierte sich als wichtiges globales Geschäfts- und Tourismusziel. Als die Ölreserven zur Neige gingen, änderte Dubai seine Ausrichtung und etablierte sich als Dienstleistungszentrum. Die Gründung von Emirates Airlines im Jahr 1985 und die Erweiterung des Dubai International Airport zeigten die Ambitionen der Stadt.

Um dem Zustrom von Unternehmen und Besuchern gerecht zu werden, begann Dubai mit der Entwicklung von Gewerbe- und Wohnimmobilien höchster Qualität. Von Luxusvillen bis hin zu Elite-Wohntürmen etablierte sich Dubai an der Spitze der Immobilienbranche.

Dann kamen die Megaprojekte: die Palm Inseln, Dubai Marina und der Burj Khalifa, das höchste Gebäude der Welt. Diese Entwicklungen erregten weltweite Aufmerksamkeit und ließen die Immobilienpreise und das Interesse der Käufer in die Höhe schnellen. Als Ergänzung zum Infrastrukturwachstum stärkte Dubai seinen Status in den Bereichen Finanzen, Handel und Tourismus. Das Dubai International Financial Centre zog Top-Banken und Unternehmen an. Gleichzeitig lockten architektonische Wunder wie die Dubai Mall und das Luxushotel Burj Al Arab jährlich Millionen wohlhabender Besucher an.

Der historische Bezirk Al Fahidi bewahrt das kulturelle Erbe des Emirats. Von einem bescheidenen Perlenfischerdorf zu einer ultramodernen Metropole: Dubais außergewöhnliche Entwicklung ebnete einen visionären Weg für Wirtschaft und Immobilien.

Dubai hat die Zukunft fest im Blick und schreibt eine Geschichte der Innovation und Nachhaltigkeit. Der Urban Master Plan Dubai 2040 ist das Leitmotiv der Stadt und schlägt ein neues Kapitel auf, in dem die Bewohner eine verbesserte Lebensqualität inmitten von Grünflächen, effizienten Transportmöglichkeiten und umweltbewussten Gemeinden genießen können.

Das Emirat sieht sich selbst als „Smart City“ der Zukunft, in der künstliche Intelligenz in die Stadtverwaltung einfließt und nachhaltige Energien gedeihen. Sein klares Ziel ist es, „die lebenswerteste Stadt der Welt“ zu sein, und er ist auf dem besten Weg, dieses Ziel zu erreichen.

Unsere Geschichte und Vision

Einige der erfolgreichsten Geschäftsgeschichten beginnen nicht mit langwierigen Strategieentwicklungen, sondern damit, zur richtigen Zeit am richtigen Ort zu sein und eine klare Vision zu haben. Fragen Sie jeden Titanen der Industrie, und er wird zugeben, dass das Timing der Schlüssel zu seinem Erfolg war. So begann unsere Entwicklung zu einem Ökosystem, das die Welt zusammenbringen soll. Eine Konvergenz von Timing, Vision, Verbindungen und Initiatoren, die in Einklang kommen.

Unsere Vision ist es, Wohlstand zu teilen und die Natur zu schützen.

Unsere Geschichte beginnt in der zweiten Hälfte des Jahres 2022. Ein Treffen von Visionären in Südafrika war der Beginn dafür, die Welt durch Tokenisation zusammenzubringen. Wim und Albert legten zusammen mit ihrem langjährigen Partner, dem in Dubai ansässigen Dr. Majid Al Marri, den Grundstein für DDX Global, ein B2B-Beratungsunternehmen in Dubai, das sich auf Tokenisation von realen Vermögenswerten spezialisiert hat.

Im Juni 2023 wurde die Vision für DDX Global deutlich: ein führendes Tokenisation-Beratungsunternehmen zu werden, das sich auf Tokenisation für reale Vermögenswerte spezialisiert und Kunden dabei unterstützen möchte, ihre Vermögenswerte/Projekte durch einen einfachen Prozess zu tokenisieren, den wir erleichtern möchten. Das Unternehmen möchte Kunden dabei helfen, ihre Projekte auf einen breiten, globalen Markt zu bringen, während sich globale Trends ausweiten.

Das erste ikonische Kundenprojekt wurde konzipiert, um zu zeigen, wie Blockchain die Stadtentwicklung vorantreiben und gleichzeitig das kulturelle Erbe bewahren kann. Das „Insel Projekt“, das Desert Pearl, Infinity und Solace umfasst, soll eine nachhaltige tokenisierte Stadt

sein, die mit der Dubai D33-Initiative und dem Urban Master Plan 2040 übereinstimmt. Das Projekt wird Dubais reiche Kulturgeschichte würdigen und gleichzeitig das Asset Tokenisation pilotieren.

Das Team von DDX Global wurde bei der Konzeption dieses Wahrzeichens vom weltweit führenden Architektur- und Designbüro Zhuzh Designs unterstützt. Was schnell Gestalt annahm, übertraf alle Erwartungen und führte zu futuristischer finanzieller Inklusion, Innovation, Liquidität, Automatisierung und Demokratisierung des Wohlstands.

Es gibt erste Anzeichen für eine aufkommende Vermarktung von Tokenisation-Realvermögen (RWA) und einen stetigen Anstieg beim CO₂-Ausgleich, der durch unsere Biodiversitätsprojekte Möglichkeiten zur Pflege der Natur bietet.

Im Juli 2024 wurde Nova World („Nova“) konzipiert, eine Initiative, die Nachhaltigkeit mit dem Tokenisation-Ökosystem verbinden soll. Der Zeitpunkt der Einführung von Nova ist inspiriert und vorangetrieben durch weltweite CO₂-Gesetzgebungsprogramme, die von nicht konformen Unternehmen und Organisationen verlangen, in ihren Prozessen und Abläufen CO₂-Gutschriften einzuhalten. Nova zielt darauf ab, Partner zu finden, die Lösungen zum Ausgleich von CO₂-Emissionen benötigen. Dieser Ansatz soll sicherstellen, dass der durch Tokenisation verteilte Wohlstand gleichzeitig positive Auswirkungen auf die Umwelt hat. Daher wurde diese Möglichkeit genutzt, da die lokalen Ausgleichskapazitäten in den VAE überlastet sind.

Die Entwicklung vom DDX Utility Token (DDX UT) zum globalen Otium (OTM) Utility Token spiegelt den wachsenden Umfang dieses vernetzten Ökosystems wider. Das OTM Utility Token dient als globaler Gateway-Token und gewährt Community-Mitgliedern Zugriff auf verschiedene Dienstprogramme, Berechtigungen, Zugriffe und Belohnungen für alle zukünftigen Projekte innerhalb des Ökosystems. Das OTM Utility Token ist weder ein Security Token noch ein Zahlungsinstrument. Zukünftige Pläne für ein Security Token zeigen außerdem das Engagement des Projekts für die Demokratisierung des Immobilienbesitzes.

In den ersten zwölf Monaten seines Betriebs hat sich das Otium-Ökosystem von der anfänglichen Bootstrapping-Phase über die Technologieentwicklung und den Start des Bildungsmarketings zum Aufbau einer Community und zur Schaffung von Markenbekanntheit bis hin zur Etablierung des richtigen Organisationsmodells für den Compliance-Prozess mit den VAE entwickelt.

Das DDX Global- und Nova World-Team

WIM GROBLER

Vorstandsvorsitzender / CEO

Als erfahrener CEO und Fintech-Geschäftsführer verfügt Wim über die Fähigkeit, Fintech-Trends vorherzusehen und zu nutzen – durch die Leitung strategischer Akquisitionen, die Entwicklung marktführender Technologien sowie den Aufbau und die internationale Expansion der zugehörigen Unternehmen und Teams.

ALBERT WEIGLHOFER

Kommerzieller Leiter / CCO

Albert bringt über 30 Jahre Erfahrung als globaler Unternehmensführer mit, spezialisiert auf Management und High-Level-Marketing in verschiedenen Branchen, darunter Telekommunikation und Versicherungen. Dank seiner strategischen Vision konnte er erfolgreiche Unternehmen aufbauen und Umsätze in Milliardenhöhe erzielen.

CHRIS SANTILHANO

Geschäftsführer / COO

Chris hat an groß angelegten Transformationsprogrammen für Unternehmen gearbeitet und Organisationen dabei geholfen, neue Technologien einzuführen, die greifbare Geschäftsvorteile bieten. Von Projekt- und Engagementmanagement bis hin zu Strategie und Analyse bringt er umfassende Governance-Erfahrung über den gesamten Programmlebenszyklus mit.

KOBIE COETZEE

Technologievorstand / CTO

Kobie ist ein strategischer C-Level-Branchenprofi mit über 35 Jahren Erfahrung in den Geschäftsbereichen Telekommunikation, Bankwesen, Mobile Commerce, Krypto und Zahlungstechnologielösungen. Er hat sowohl in der Rolle des Technologieanbieters/-lieferanten als auch des Kunden mit fachkundigen Innovationsfähigkeiten gearbeitet, die er bei Unternehmensgründungen, Spitzentechnologien und börsennotierten Unternehmen angewandt hat. Er verfügt über eine Fülle von lokaler und internationaler Erfahrung, die einen Mehrwert für die Umsetzung und Mitwirkung an der Geschäftsstrategie darstellt.

LEA VAN COLLER

Vorstand Marketing / CMO

Lea hat in mehreren Startup-Unternehmen in zahlreichen Branchen gearbeitet und Produkte und Dienstleistungen in mehreren afrikanischen Ländern, darunter Südafrika, auf den Markt gebracht. Sie bringt über 19 Jahre Erfahrung als Marketingexpertin in der Technologie- und Telekommunikationsbranche mit. Ihre Leidenschaft für multidisziplinäres Marketing unterstützt Geschäftsziele. Lea überwacht das globale Marketing für diesen Multimilliarden-, Mehrjahres- und Multiprojekt-Marktführer Tokenization.

VANESSA WEIGLHOFER

Chefjurist / CLO

Vanessa hat eine 20-jährige Karriere als Anwältin hinter sich, sowohl in der Praxis als Anwältin als auch als Rechtsberaterin für verschiedene internationale Unternehmen, die in den Bereichen Infrastrukturentwicklung, Papier- und Zellstoffindustrie und Informationstechnologieberatung tätig sind. Ihre internationale Erfahrung in verschiedenen Branchen, mit besonderem Interesse an Compliance, Governance und geistigem Eigentum, trägt zu den Geschäftsergebnissen bei.

Das DDX Global- und Nova World-Partner-Ökosystem

Während unser Geschäft wächst, bauen wir aktiv ein umfassendes Ökosystem aus Partnern und Beratern auf.

Zhuzh Designs

Zhuzh Designs ist ein weltweit führendes, ultraluxuriöses, maßgeschneidertes Architektur- und Innenarchitekturunternehmen mit Niederlassungen in Dubai, Malaysia, Australien, den USA und anderen Standorten. DDX Global und Zhuzh Designs arbeiten bei diesem visionären Projekt zusammen, um fortschrittliche Tokenisation-Technologie mit der Feier des arabischen Erbes zu verbinden. Das Design der Insel wird auf innovativem Design basieren, um eine opulente Oase der Nachhaltigkeit und Pracht zu schaffen. <https://www.zhuzhdesigns.com/>

Antier Solution

Antier ist ein Full-Stack-Blockchain-Beratungsunternehmen mit einer starken Grundlage im Aufbau von DeFi-Produkten, Metaverse-/Gaming-Ökosystemen und einer breiten Palette von Enterprise-Blockchain-D-Apps. Wir glauben, dass Web3 für den Aufbau einer fairen und fortschrittlichen digitalen Landschaft unerlässlich ist und dass Blockchain-basierte Systeme an der Spitze dieser Landschaft stehen. <https://www.antiersolutions.com/>

Inacta Ventures

Als Netzwerk-Enabler und -Execution-Unternehmen widmen wir uns der Vernetzung von Start-ups und Unternehmen im WEB3-Bereich. Mit einem starken und bewährten Netzwerk aus Partnern und Beratern bieten wir ein umfassendes Leistungsspektrum, das unseren Kunden hilft, sich in der komplexen Welt von Blockchain und WEB3 zurechtzufinden. Unsere Dienstleistungen umfassen Beratung, Venture Building, Smart Capital und Community Building. Mit unserem Ökosystem bieten wir eine Reihe hochwertiger Dienstleistungen an, die unseren Kunden helfen, ihre Ziele zu erreichen und im WEB3-Bereich erfolgreich zu sein. <https://inacta-ventures.com/>

Blockchain-Lawyer

Blockchain Lawyer deckt 99 Rechtsgebiete der Welt für Unternehmensgründungen/ Lizenzen /Digital Asset Friendly Banking/Richtlinienimplementierung/Regulierungen und Strategien für Blockchain-basierte Unternehmen des neuen Zeitalters ab. Wir bieten erstklassige maßgeschneiderte Lösungen für die rechtliche Umwandlung von Web2-basierten Unternehmen in Web3.0-Unternehmen, die globale Einrichtung, Lizenzen, Bankgeschäfte, grenzüberschreitende Fiat-/Nicht-Fiat-Überweisungen innerhalb eines regulierten und lizenzierten Systems abdecken, das von den sich ständig weiterentwickelnden Gesetzen verschiedener Länder profitiert. Wir sind in Indien, den USA, Hongkong, Dubai und Singapur für regulierte Angebote von Blockchain-basierten Diensten registriert.

<https://www.blockchainlawyer.in/>

VAF-Compliance

VAF Compliance verfügt über ein Team engagierter Fachleute, die mit Leidenschaft innovative Compliance-Lösungen entwickeln. Sie sind bestrebt, ein vertrauenswürdiger Partner auf dem Weg der Kunden zur Bekämpfung von Geldwäsche, Einhaltung gesetzlicher Vorschriften und Risikominderung zu sein. Durch die Nutzung von Fachwissen in den Bereichen Finanzdienstleistungen, virtuelle Vermögenswerte und DNFBP kann VAF Compliance maßgeschneiderte Dienstleistungen anbieten, um die individuellen Bedürfnisse jedes Kunden zu erfüllen und so nachhaltigen Erfolg in einer sich ständig weiterentwickelnden Regulierungslandschaft sicherzustellen. <https://vaf.global/>

Bright Level

Bright Level ist eine Full-Stack-Agentur für Public Relations und digitales Marketing. Unser Ziel ist es, Ihre Unternehmen und Projekte mithilfe verschiedener Marketingtools sowie kreativer und innovativer Inhalte zu vielversprechenden Aussichten auf nachhaltiges Wachstum zu führen. Wir sind im Herzen der Möglichkeiten ansässig – in Dubai. Wir nutzen die geschäftige Geschäftslandschaft der Stadt und richten unsere Ziele auf ihre vielversprechende Zukunft aus. Unsere größte Stärke ist die zweisprachige Expertise. Das Team verfügt über umfangreiche Berufserfahrung in den Bereichen Regierungskommunikation, Public Relations, Marketing und Content-Entwicklung. <https://brightlevel.ae/>

CryptoOasis

Crypto Oasis ist ein auf den Nahen Osten ausgerichtetes Blockchain-Ökosystem, das von den Initiatoren des Crypto Valley in der Schweiz unterstützt wird. Die Kernelemente, die für seine Entwicklung erforderlich sind, sind Talent, Kapital und Infrastruktur. Zu den Interessenvertretern des Ökosystems gehören Käufer und Sammler, Start-ups und Projekte, Unternehmen, Bildungs- und Forschungseinrichtungen, Dienstleister sowie Regierungsstellen und Verbände. Crypto Oasis ist das führende Blockchain-Ökosystem der Welt. Heute ist es das am schnellsten wachsende, mit mehr als 1.800 Organisationen allein in den VAE. www.Cryptooasis.ae

Produkte, Dienstleistungen und Fähigkeiten des Unternehmens

Unser Unternehmen ist in drei unterschiedlichen, aber miteinander verbundenen Bereichen tätig: Immobilien, Tokenisation und Nachhaltigkeit.

DDX Global ist ein in den VAE ansässiges Beratungsunternehmen, das weltweit tätig ist und die breitere Einführung von Tokenisation und Blockchain-Technologie unterstützt. Das Ziel des Unternehmens besteht darin, DDX Global als führendes Tokenisation-Beratungsunternehmen zu positionieren, das auf Tokenisation-Vermögenswerte aus der realen Welt spezialisiert ist.

DDX Global plant, Mitglied eines Joint Ventures zu werden, das das „Insel Projekt“ entwickeln wird. Das Projekt soll eine hochmoderne Infrastruktur mit starkem Schwerpunkt auf Nachhaltigkeit und attraktiven Zeitplänen liefern, angesichts der beeindruckenden Leistungen, für die Dubai berühmt ist. Das Ziel des geplanten Projekts ist die Schaffung eines weltweit führenden Reiseziels für Design, Mode, Gastgewerbe und Lifestyle, das aus den Geschichten der Vergangenheit schöpft und eine spannende Vision der Zukunft verbindet.

Grundlage dieser Projektvision ist die Nutzung von Web3-Technologien, um die modernsten heute verfügbaren Betriebsmodelle zu ermöglichen. Das „Insel Projekt“ möchte seiner Zeit voraus sein und Bewohnern und Gästen ein immerwährendes Gefühl der Einzigartigkeit bieten, das von den weltweit führenden Designern und Architekten von Zhuzh Designs geschaffen wurde.

Nova World („Nova“) ist eine Initiative, die Nachhaltigkeit mit dem Tokenisation-Ökosystem verknüpft. Nova identifiziert strategisch Partner, die Lösungen zum Ausgleich von CO₂-Emissionen benötigen. Dieser Ansatz stellt sicher, dass der durch Tokenisation verteilte Wohlstand gleichzeitig positive Auswirkungen auf die Umwelt hat.

Inhaber von OTM Utility Token haben die Möglichkeit, an diesem Ökosystem teilzunehmen, das leistungsstarke Kombinationen aus Finanzinnovation (Tokenisation), Kulturerhaltung (Immobilien) und Umweltschutz (Nachhaltigkeit) bieten soll, die alle auf der Blockchain-Technologie basieren.

Abbildung 2 (unten) zeigt, wie das OTM Utility Token im Laufe der Zeit ein breites Ökosystem an Projekten unterstützen soll, vorbehaltlich der gesetzlichen Compliance-Anforderungen von Rechtsräumen wie den Vereinigten Arabischen Emiraten und der Schweiz.



Abbildung 2: OTM Utility Token soll ein breites Ökosystem an Projekten unterstützen

Die zugrunde liegende Technologie, die das Unternehmen verwenden wird, ist eine Distributed-Ledger-Technologie, bekannt als Blockchain, kombiniert mit erheblichen Automatisierungsfunktionen, die durch Smart Contracts ermöglicht werden. Das Unternehmen beabsichtigt, im Laufe der Zeit mehrere Blockchain-Technologien zu nutzen. Die Polygon-Chain wird derzeit für den ersten OTM-Utility Token-Start getestet, da sie sich im realen Asset-Tokenisation-Ökosystem bewährt hat. Polygon bietet die optimale Mischung aus Geschwindigkeit, Kosten und technischer Leistungsfähigkeit, die auf die Anforderungen des Unternehmens abgestimmt ist.

Zu gegebener Zeit wird ein Asset-Backed Token (Security Token) ausgegeben, möglicherweise durch Joint-Venture-Partnerschaften mit Tochtergesellschaften in den Zielländern, die zur Finanzierung des Grundstückserwerbs und der Projektbaukosten beitragen sollen.

Smart Contracts und ihre Funktionsweise

Smart Contracts sind eine Automatisierungsfunktion, die bei bestimmten Blockchains verfügbar ist. Sie enthalten eine oder mehrere „Wenn-Dann“-Klauseln, die die Ausführung einer vertraglichen Vereinbarung regeln. Diese kompakten Programme laufen auf der Blockchain und setzen die vordefinierten Regeln automatisch mit bedingter Präzision durch. Es gibt keine Verzögerung oder Abhängigkeit von menschlichem Eingreifen und es besteht immer vollständige Überprüfbarkeit, Unveränderlichkeit und Rückverfolgbarkeit, was zu einem sichereren und schnelleren Service führt.

Sperr- und Vesting-Verträge und ihre Funktionsweise

Ein Sperrvertrag ist ein Smart Contract, der bei Blockchain-basierten Investitionen verwendet wird, insbesondere bei Kryptowährungen und tokenisierten Projekten. Er ist darauf ausgelegt, die Verteilung oder Übertragung von Token oder Vermögenswerten für einen bestimmten Zeitraum einzuschränken und bietet den Personen, die die OTM Utility Tokens kaufen („der Käufer“), mehrere Vorteile.

Das Unternehmen beabsichtigt, für OTM Utility Token-Inhaber einen Sperrvertrag mit einer Laufzeit von mindestens 12 Monaten einzuführen, um den Geschäftsbetrieb auf eine kontrollierte und schrittweise Verteilung dieser Token auszurichten. Weitere Einzelheiten finden Sie im Abschnitt Tokenomics dieses Whitepapers.

Ein Vesting-Vertrag ähnelt einem Locking-Vertrag; diese Verträge werden jedoch verwendet, um Token im Laufe der Zeit an die Inhaber zu verteilen. Alle vor der Notierung anstehenden OTM-Utility Tokens sollen im Laufe der Zeit über einen Vesting-Vertrag freigegeben werden. Weitere Einzelheiten finden Sie im Abschnitt Tokenomics dieses Whitepapers.

Geplante Kunden-Joint-Venture- Partnerschaftsprojekte

Das OTM Utility Token soll in mehreren Kundenprojekten eingesetzt werden. Einer der ersten Hauptanwendungsfälle für das Utility Token ist das Flaggschiff „Insel Projekt“. Die Teilnehmer können über ihre OTM Utility Token-Bestände auf diese Projekte zugreifen.

Das „Insel Projekt“

Dieses Projekt umfasst: Desert Pearl, Infinity und Solace. Die Vision des Projekts besteht darin, eine Öko-Touristenattraktion zu schaffen, die Dubais Geschichte und Erbe mit der natürlichen Schönheit der Wüste verbindet. Das ikonische „Insel Projekt“ ist eine Hommage an die Ära der Perlentaucher und gleichzeitig eine Synthese aus perfekt gemeisterter Architektur und Infrastruktur, individuellen und kommerziellen Erwartungen, realer und virtueller Realität, Innovation und einem Sinn für Tradition, der in der sich entwickelnden Web3-Branche gipfelt.

- ❖ *Desert Pearl* soll das erste Immobilienprojekt seiner Art sein, das auf der Tokenisation-Technologie basiert und an der Schnittstelle zwischen gehobenem Wohnen und modernster Technologie steht. Bei der Prüfung der Möglichkeiten im „Insel Projekt“ werden sich die meisten OTM Utility Token-Käufer zunächst wahrscheinlich für die Wohnapartments interessieren, die in verschiedenen Preisklassen zum Kauf laut Bauplan geplant sind.



Bild 1: Zhuzh Designs. (2023). Das 3D - Rendering des geplanten Kundenprojekts – „Insel Projekt“, Desert Pearl. Außenansicht.
Verfügbar unter: www.ddx.ae/marketing-hub

- ❖ *Infinity* soll eine Kombination aus Mode, Kultur, High-Design und Automobildesign sein. *Infinity* soll ein Bezirk sein, der High-Design feiert. Ziel ist es, Designermarken zusammenzubringen. Es könnte Möglichkeiten wie Auktionen, virtuelle Auktionen, Zugang zu Modenschauen und Zugang zu den Top-Modemarken der Welt geben.



Bild 2: Zhuzh Designs. (2023). Das 3D-Rendering des geplanten Kundenprojekts – *Infinity*, Außenansicht.
Verfügbar unter: www.ddx.ae/marketing-hub

- ❖ Wir stellen vor: *Solace*: Diese 120 m lange Megayacht verbindet Land und Meer und soll einen Zufluchtsort schaffen, der das ultimative Gefühl von Privatsphäre vermittelt.



Bild 3: Zhuzh Designs. (2023). Das 3D-Rendering des geplanten Kundenprojekts – *Solace*, Außenansicht. Verfügbar unter: www.ddx.ae/marketing-hub

Aktivitäten auf dem Insel Projekt

Das „Insel Projekt“-Konzept zielt darauf ab, ein breites Spektrum an aktivitätsbasierter Unterhaltung anzubieten, wie etwa Konzerte und Open-Air-Kinos, Ausstellungen, Modenschauen, Theaterproduktionen, Sportveranstaltungen und eine Reihe individueller Freizeitaktivitäten.

OTM Utility Token-Inhaber können durch den Erhalt von Gutscheinen für Aktivitäten und Erlebnisse, Frühbucherrabatten, Treueprämien und anderen auf Token-Inhaber zugeschnittenen Anreizstrukturen privilegierten und exklusiven Zugang zu dieser Unterhaltungslandschaft genießen.

Der Inhaber des OTM Utility Token könnte an der übergreifenden Vision des Insel Projekts beteiligt sein, die Blockchain-Technologie zu nutzen, um traditionelle Ökosysteme in den Bereichen Wohnen, Gewerbe und Erlebnis zu verbessern und neu zu erfinden.

Nova World Projekte

Die Pipeline der kohlenstoffbezogenen Projekte wird derzeit entwickelt und in einer späteren Version dieses Whitepapers aktualisiert. Der Schwerpunkt liegt weiterhin auf der Unterstützung von Eigentümern natürlicher Vermögenswerte durch die Kombination von Möglichkeiten auf dem Kohlenstoffmarkt und der Blockchain-Technologie.

Zugang zu Luxusprodukten und -erlebnissen

DDX Global, Nova World und ihre Partner wollen über das Metaversum einen neuen Maßstab für innovative Einzelhandels- und Naturerlebnisse setzen.

DDX Global und seine Partner, darunter verschiedene Luxusmarken sowie potenzielle zukünftige Mieter, wollen durch die Eröffnung virtueller Schaufenster im geplanten „Insel Projekt“-Metaversum ein innovatives digitales Einzelhandelserlebnis schaffen. Diese Initiative soll vor der physischen Fertigstellung der konzeptionellen Pearl Mall beginnen und es diesen digitalen Verkaufsstellen ermöglichen, Einkäufe anzunehmen und abzuwickeln.

Nova World und seine Partner, darunter verschiedene Naturschutzgebiete und Schutzgebiete in Afrika, wollen als Pioniere die Nachhaltigkeit auf der Blockchain vorantreiben, indem sie den CO2-Ausgleich für Unternehmen, Einzelpersonen und Teilnehmer innerhalb unseres Ökosystems ermöglichen.

Verknüpfung der virtuellen Realität mit realen Vermögenswerten in der Zukunft

DDX Global, Nova World und ihr Partnernetzwerk wollen Pionierarbeit leisten, indem sie in Zukunft die Lücke schließen und Virtual-Reality-Assets mit realen Assets verknüpfen, indem sie mögliche Chancen für OTM-Utility Token-Inhaber einführen. Diese Token-Inhaber können auf dieses kuratierte Metaverse-Ökosystem zugreifen und davon profitieren.

Die Inhaber eines OTM Utility Token könnten sich für diese Einkaufs- und/oder Naturreise entscheiden, indem sie Virtual-Reality-Headsets nutzen und so vollständig in eine digital dargestellte Atmosphäre aus Stein und Mörtel oder in ein Naturschutzgebiet eintauchen. Token-Inhaber konnten durch intuitive digitale Gänge navigieren, hochpräzise Produktdarstellungen inspizieren und mit Benutzeroberflächen interagieren, die die Greifbarkeit physischer Einzelhandelsumgebungen nachahmen. Token-Inhaber könnten an kuratierten Safaris teilnehmen, virtuelle Ferien in der Wildnis erleben und auf Echtzeit-Videomaterial von Wildtieren und/oder Schutzgebieten zugreifen.

Ziel ist es, mithilfe der Metaverse-Technologie geplante Kundenprojekte in einem virtuellen Kontext zu präsentieren, indem digitale Zwillingsdarstellungen der geplanten realen Kundenprojekte erstellt werden. In beiden Ökosystemen können sich für den OTM Utility Token-Inhaber verschiedene Möglichkeiten ergeben.

Mögliche Vorteile der Verwendung von OTM Utility Tokens

Das OTM Utility Token soll im gesamten Otium-Ökosystem eingesetzt werden, wo möglich auch in Kundenprojekten. Die wichtigsten Vorteile für Eigentümer sind:

- **Anspruch** auf günstige Konditionen für Immobiliengeschäfte, Off-Plan- und Pre-Launch-Produkte (Wohn- und Gewerbeimmobilien).

- **Zugriff** auf Otium-Assets, Partner-Assets, Kunden-Assets, virtuelle Assets und frühzeitig veröffentlichte Produkte und Waren.
- **Belohnungen** für anhaltende Treue, Community-Beiträge und die Unterstützung des Wachstums des Ökosystems.

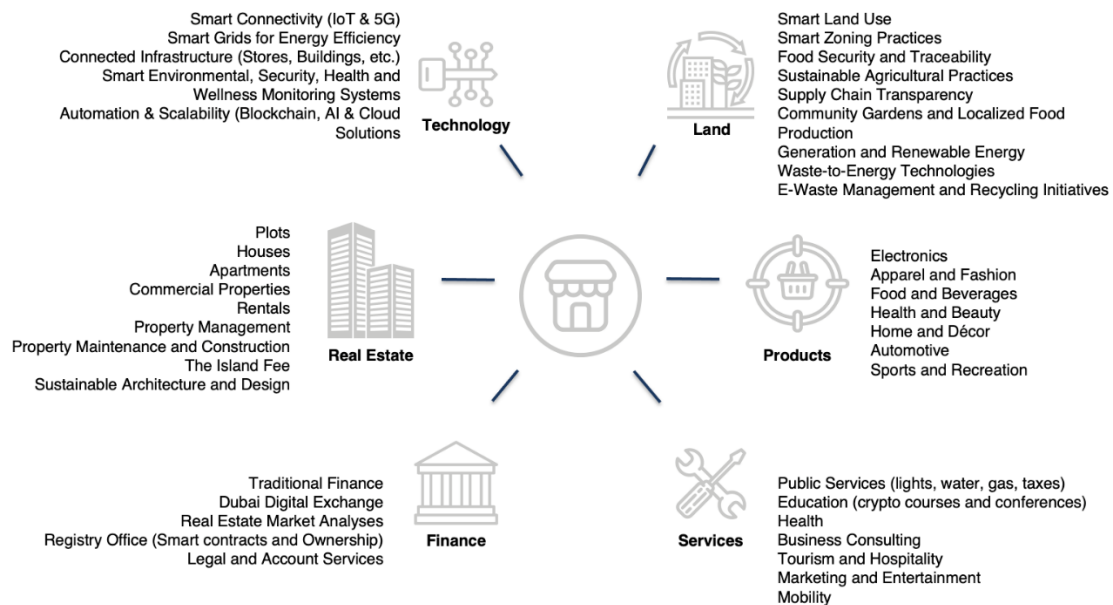


Abbildung 3: Potentielle OTM Utility Token-Anwendungsfälle in verschiedenen Geschäftsbereichen zum Konzept „Insel Projekt“

Geschätzte Token-Bewertung und Angebot/Nachfrage-Auswirkungen auf den Token-Preis

Obwohl hinsichtlich Preis oder Bewertung nichts garantiert werden kann, verwendete das Managementteam bei der Planung des Token-Listenpreises und früher Anwendungsfälle ein einfaches Modell. Es gibt mehrere Anwendungsfälle, von denen zwei nachfolgend anhand von Beispielen veranschaulicht werden:

Zugang: ein Beispiel für ein Naturgut

Im Rahmen des Nachhaltigkeitsgeschäfts im Ökosystem wird es zahlreiche Partnerschaften mit Naturschutzgebieten im südlichen Afrika geben. Ein Beispiel für den Token-Wert könnte sein, dass Inhaber von 5.000 Token eines der Partnerreservate zu einem äußerst ermäßigten Preis besuchen können – beispielsweise durch Vorteile im Wert von 10.000 US-Dollar.

Anspruch: ein Beispiel aus dem Immobilienbereich

In den ersten Betriebsjahren planen das Unternehmen und seine Partner den Verkauf von Wohnungen laut Bauplan. Erste Umsatzprognosen, die im Verlauf des Projekts verfeinert

werden, gehen davon aus, dass Token-Inhaber Anspruch auf vorteilhafte Preise haben werden.

Beispielsweise würde das Immobilienunternehmen mit dem Verkauf von Wohnimmobilien auf Plan beginnen, vorausgesetzt, dass das „Insel Projekt“ innerhalb eines Jahres die erforderlichen Genehmigungen erhält. Als Beispiel könnte jeder Verkauf eine Anzahlung von 1 Million US-Dollar erfordern. Token-Inhaber, die 500.000 Token besitzen, könnten diese zu einem Sonderpreis angeboten werden, bei dem nur eine Anzahlung von 500.000 US-Dollar erforderlich ist.

Diese erwartete Nachfrage nach Utility Token in den verschiedenen Anwendungsfällen des Ökosystems dürfte einen angemessenen Treiber für einen stabilen Token-Preis auf dem freien Markt darstellen, selbst wenn der Token von 05/2025 bis 05/2027 mit 4,17% pro Monat (24 Monate ist aktuelle Vesting-Periode) freigeschaltet wird. Diese Abbildungen beziehen sich ausschließlich auf die Verwendung des OTM Utility Token und schließen zukünftige Token wie den durch reale Vermögenswerte gedeckten Security Token aus.

Pläne und Meilensteine

In der folgenden Tabelle sind die aktuellen Meilensteine und der Zeitplan für deren Erreichung dargestellt.

Meilenstein	Status	Datum
Property - Entwicklungskonzeptentwurf abgeschlossen	Erreicht	August 2023
DDX Utility Token-Design fertiggestellt und Lite Paper herausgegeben	Erreicht	Dezember 2023
Fundraising startet in Europa	Erreicht	Januar 2023
Der Landerwerbsprozess hat begonnen	Erreicht	Februar 2024
Die Entwicklung des Partner-Ökosystems beginnt	Erreicht	März 2024
Whitepaper Version 2 Update startet	Erreicht	April 2024
DDX Community-Plattform gestartet	Erreicht	Mai/Juni 2024
DDX Utility Token-Prüfung	Erreicht	Juni 2024
Rebranding von DDX Utility Token	Erreicht	Juli 2024
Erste Notierung an einer Krypto-Börse (klein)	Geplant	Oktober 2024
Zweite Börsennotierung (groß)	Geplant	Dezember 2024
Aktivitäten in Planung		
Joint Venture zu Grundstücksgeschäft angekündigt	In Planung	Wird noch bekannt gegeben – Ziel H2-2024
Joint Venture zur Immobilienentwicklung vereinbart	In Planung	Wird noch bekannt gegeben – Ziel H2-2024
Erstes Desert Pearl Security Token entwickelt	In Planung	Wird noch bekannt gegeben – Ziel H2-2024

Security Token von Schweizer Aufsichtsbehörde genehmigt	In Planung	TBC – Ziel 2025
Security Token-Whitepaper veröffentlicht	In Planung	TBC – Ziel 2025
Fundraising für Security Token startet	In Planung	TBC – Ziel 2025
Die Arbeiten zur Metaverse-Implementierung beginnen	In Planung	TBC – Ziel 2025
Baugenehmigung für die Insel erteilt	In Planung	TBC – Ziel 2025
Verkauf von Wohnimmobilien laut Bau-Plan beginnt	In Planung	TBC – Ziel 2025
Baubeginn (Dauer bis zur Fertigstellung: 4 Jahre)	In Planung	TBC – Ziel 2025
Virtual Reality-Einnahmeströme beginnen	In Planung	TBC – Ziel 2025
Beginn des Verkaufs von Gewerbeimmobilien auf Plan	In Planung	TBC – Ziel 2025
Beginn der Einnahmequelle für gewerbliche Pachtverträge	In Planung	TBC – Ziel 2028
Resorts öffnen – Auftaktveranstaltung	In Planung	TBC – Ziel 2029

Tokenomics

Alle Token unterliegen einer Reihe technischer Regeln, die als „Tokenomics“ bezeichnet werden. Dieser Begriff bezieht sich auf die wirtschaftlichen Aspekte, die in jedem Token enthalten sind. Tokenomics spielt eine entscheidende Rolle bei der Orientierung der Teilnehmer, wenn sie eine Teilnahme an Blockchain-basierten Projekten in Erwägung ziehen. Sie umfassen die wirtschaftlichen Merkmale eines kryptografischen Projekts und behandeln unter anderem Themen wie Ausgabe, Eigenschaften, Verteilung, Angebot, Nachfrage, Burning und Anreizmechanismen.

Token-Angebot

Erste Prognosen für die voll ausgeweitete Nutzung des Utility Token in zahlreichen Real-World-Asset-Projekten sowohl im traditionellen Immobilien- als auch im Nachhaltigkeitssektor lassen darauf schließen, dass die Bewertung langfristig zwischen 5 und deutlich über 10 Milliarden US-Dollar liegen könnte.

Darüber hinaus wird mit einer Vielzahl kommerzieller Transaktionen gerechnet, die die Nutzung von OTM Utility Token vorantreiben, was allein auf Grundlage des „Insel Projekts“ zu einer Prognose einer angemessenen langfristigen Bewertung von 7 Milliarden US-Dollar führt. Derzeit sind keine anderen Kundenprojekte in diese Planungs- und Bewertungsaktivität einbezogen.

Eine weitere Annahme ist, dass der Token im Laufe der Zeit an Wert gewinnt und vom angestrebten Listenpreis von 1 USD auf 5 USD pro Token steigt, da Projekte entwickelt werden, die die Nutzung fördern. Basierend auf diesen beiden Kennzahlen – einem Preis von 5 USD pro Token und einer Bewertung von 7 Milliarden USD – wurde das maximale Angebot auf 1,4 Milliarden OTM Utility Tokens festgelegt.

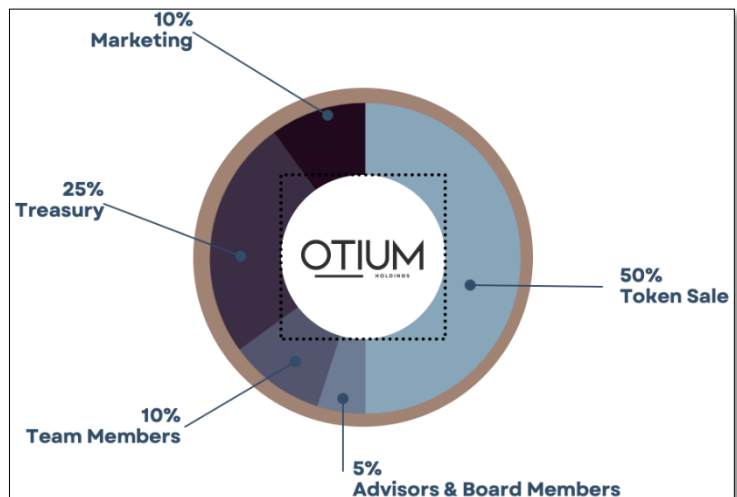
Es ist wichtig zu beachten, dass das Team plant, das im Umlauf befindliche Angebot sorgfältig zu verwalten, um eine angemessene Bewertung sicherzustellen, während das Projekt wächst. Die prognostizierten Startvolumina werden voraussichtlich im Bereich von 70 bis 140 Millionen Token liegen, was zwischen 5 und 10 % des gesamten maximalen Tokenangebots entspricht. Dies wird für die erste Notierung als realistisch angesehen, und da das Team Anwendungsfälle für den Token liefert, wird die Nachfrage voraussichtlich mit der Zeit steigen.

Anwendungsfälle, die die Nachfrage nach dem Token ankurbeln könnten, wurden bei den Plänen für die Lieferung von Ende 2024 bis 2030 berücksichtigt. Der angestrebte Listenpreis von 1 US-Dollar basiert auf den Schätzungen des Einführungsvolumens im Vergleich mit den Umsatzprognosen für die ersten 24 Monate, gestützt durch die Erwartung einer Nachfrage nach dem Utility Token im Rahmen der geschätzten Verkaufstransaktionen in den ersten Jahren.

Token-Verteilungsplan

Die generierten OTM Utility Tokens werden verteilt, um die Einhaltung aller gesetzlichen Anforderungen sicherzustellen. Die angezeigten Zuteilungen stellen die aktuell geplanten Ziele dar.

- Berater und Vorstandsmitglieder: 5 %
- Teammitglieder: 10 %
- Treasury: 25 %
- Marketing: 10 %
- Token-Verkauf: 50 %



Bisher wurden etwa 3 % des Gesamtangebots zugeteilt (von 10 % des Marketingbudgets). Dies wurde verwendet, um das Geschäft anzukurbeln und Architektur- und Beratungsgebühren zu finanzieren. Im Rahmen des Token-Verkaufsprozesses wurden auch Token zugeteilt. Einzelheiten finden Sie unten.

Alle Token an Berater, Vorstandsmitglieder oder Teammitglieder werden mit einer Sperrfrist und einem Vesting-Plan zugeteilt, um ein robustes Liquiditätsmanagement zu gewährleisten.

Token-Verkauf und Fundraising-Plan

Die Vermarktung des OTM Utility Token startete im Jahr 2024 und steht zunächst einem exklusiven Käuferkreis in Europa zur Verfügung.

Im ersten Quartal 2024 hat das Unternehmen seine Pläne und seine Strategie weiterentwickelt, und im Einklang mit den Regulierungsvorschriften der Schweiz und der Vereinigten Arabischen Emirate das RWA-Tokenisierungs-Projekt (Real World Asset) erstellt.. Die Mittelbeschaffungsstrategie und die Zeitpläne für Aktivitäten im Zusammenhang mit dem OTM Utility Token wurden angepasst, nachdem die Planung für die zukünftige Security Token-Emission aufgenommen wurde.

Die Ziel-Fundraising-Aktion für den OTM Utility Token ist unten aufgeführt:

2024 Fundraisingrunden	Zielerhöhung	Voraussichtliche Fertigstellung
Runde 1: Whitelist-Verkauf mit 90 % Rabatt (0,10 \$ pro Token). Nur Käufer mit hohem Nettovermögen.	Geschlossen	Januar 2024

Runde 2: Privatverkauf mit 50–75 % Rabatt (Preis von 0,25 bis 0,50 \$ pro Token). Über die Launchpad-Plattform.	Ziel: 20 Millionen Franken	April 2024 bis Listung
Erste Notierung an einer Krypto-Börse – Zielpreis von 1 US-Dollar pro Token		Oktober 2024

Mit dem Token-Kauf über Privatplatzierungen sind keine zusätzlichen Kosten verbunden, allerdings erhebt das Launchpad eine geringe jährliche Mitgliedsgebühr.

Zur Aufnahme von Verpflichtungen aus dem Jahr 2023, wird ein Token-Migrations-Mechanismus eingesetzt werden.

Listing-Plan

- Die Notierung des OTM Utility Token ist stufenweise an zwei Krypto-Börsen geplant. Zunächst wird eine kleinere Krypto-Börse genutzt, damit das Team sicherstellen kann, dass Market Making und starke Liquiditätsmanagementprozesse mit vertrauenswürdigen Partnern vollständig entwickelt werden.
- Bis der Token zum ersten Mal an einer großen Kryptobörse gelistet wird, wird die im Umlauf befindliche Menge voraussichtlich im Bereich von 40 bis 60 Millionen Token liegen, die alle für mindestens 12 Monate gesperrt sind und über eine 24 monatige Vesting-Periode verfügen.
- Es ist wichtig zu beachten, dass das Team plant, das im Umlauf befindliche Angebot sorgfältig zu verwalten, um mit dem Wachstum des Projekts eine angemessene Bewertung sicherzustellen.
- Die prognostizierte Bewertung zum Start liegt bei 40–60 Millionen US-Dollar, basierend auf den erwarteten Einnahmen in den ersten 24 Monaten, da der OTM Utility Token als globaler Gateway-Token konzipiert ist, der dem Inhaber Zugang und Anspruch auf das Ökosystem gewährt. Diese prognostizierte Bewertung unterliegt verschiedenen Kriterien, welche rechtzeitig abgeschlossen werden.
- Nach der Auflistung wurden klare Pläne für ein robustes Liquiditätsmanagement entwickelt, darunter:
 - Einsatz professioneller Market Maker, um ein gewisses Maß an Preisstabilität zu erreichen. Der schrittweise Start an zwei Krypto-Börsen soll eine bessere Kontrolle der Liquidität und Nachfrageentwicklung ermöglichen, um den Kauf- und Verkaufsdruck zu steuern.
 - Eine sorgfältig durchgeführte Marketingkampagne und Käufer-Updates mindestens monatlich.
 - Der wichtigste Schwerpunkt für die Stabilität des Tokens liegt auf dem kontinuierlichen Erreichen von Meilensteinen in verschiedenen Ökosystemprojekten, um ein stetiges, transparentes Wachstum der Bewertung zu gewährleisten.

Liquiditätsmanagementpläne

- Die Strategie zur Verwaltung der Token-Liquidität nach der Notierung konzentriert sich auf eine langsame und stetige Preisentwicklung mit sorgfältiger Verwaltung des im Umlauf befindlichen Angebots.

- Eine sorgfältige Auswahl professioneller Market Maker wird die Liquidität des Tokens auf dem Markt weiter verbessern.
- Das Managementteam wird für starkes Marketing und Kommunikation sorgen, damit unsere Community aktiv und gut informiert bleibt, mit dem klaren Ziel, langfristige Loyalität aufzubauen.
- Alle vor der Notierung anstehenden Token haben eine Sperrfrist und einen Vesting-Zeitplan, was für zusätzliche Preisstabilität sorgt. Die Zeitrahmen für Sperrfrist und Vesting period variieren je nach spezifischer Situation.
- Darüber hinaus plant das Management Strategien, die das Halten von Token anstelle des Handels (wie etwa Staking) für die Umsetzung nach der Erstnotierung fördern.

Technologie hinter dem Token und der Ausgabepattform

Der OTM Utility Token wird zunächst auf der Polygon-Blockchain ausgeführt und verwendet ERC20 mit branchenüblichen OpenZeppelin- Bibliotheken und der Programmiersprache Solidity, um den Smart Contract mit typischen Funktionen wie Minting und Burning zu codieren. Für den Utility Token sind derzeit keine Stimmrechte vorgesehen, daher ist kein Konsensmechanismus erforderlich.

Risikohinweise und Haftungsausschluss

- Für die Zwecke dieses Haftungsausschlusses bezeichnet der Begriff „Emittent“ das Otium-Ökosystem von Unternehmen, einschließlich DDX Global und Nova World, und der Begriff „Whitepaper“ in Bezug auf den Token in jedem relevanten Mitgliedstaat der EU und/oder des EWR bezeichnet die Übermittlung ausreichender Informationen in jeglicher Form und auf jeglichem Wege über die Bedingungen des Tokens, um dem Käufer die Entscheidung über die Zeichnung des Tokens zu ermöglichen, die in diesem EU- und/oder EWR-Mitgliedstaat unterschiedlich sein können.
- Dieses Whitepaper (einschließlich aller für Käufer verfügbaren Dokumente) stellt keinen Prospekt im Sinne der Prospekttrichtlinie (Richtlinie 2003/71/EG) in der geänderten Fassung dar. Keine Regulierungsbehörde eines anderen Landes hat dieses Whitepaper genehmigt oder abgelehnt oder dessen Wahrhaftigkeit oder Vollständigkeit festgestellt. Keine derartige Kommission oder Behörde hat die Vorzüge dieses Whitepapers bestätigt oder dessen Richtigkeit oder Angemessenheit überprüft.
- Es wurde kein öffentliches Angebot gemacht oder wurden Maßnahmen ergriffen, um ein öffentliches Angebot des Tokens in Rechtsräumen zu ermöglichen, in denen solche Maßnahmen erforderlich sein könnten. Das Whitepaper und alle anderen Dokumente im Zusammenhang mit dem Emittenten stellen kein autorisiertes Angebot oder keine Aufforderung in Rechtsräumen dar, in denen solche Maßnahmen nicht

zulässig sind oder in denen die Person, die das Angebot macht, nicht dazu qualifiziert ist oder in denen es rechtswidrig ist, ein solches Angebot oder eine solche Aufforderung abzugeben (z. B. USA, Deutschland). Der Emittent hat keine Maßnahmen ergriffen, um ein öffentliches Angebot oder die Verbreitung von Informationen in Rechtsräumen zu ermöglichen, in denen solche Maßnahmen erforderlich sind.

- Das Whitepaper wird vertraulich bereitgestellt und dient ausschließlich der Bewertung eines möglichen Kaufs des Tokens. Es dient ausschließlich zu Informationszwecken und darf nicht als alleinige Grundlage für eine Kaufentscheidung verwendet werden. Durch die Annahme dieses Whitepapers (und aller anderen bereitgestellten Informationen) erklärt sich der Empfänger damit einverstanden, die Informationen vertraulich zu behandeln. Das Whitepaper darf ohne vorherige schriftliche Zustimmung des Emittenten nicht fotokopiert, reproduziert oder an andere weitergegeben werden. Die Informationen im Whitepaper und in allen anderen Dokumenten, die sich auf den Emittenten beziehen, dürfen nicht an Personen oder Unternehmen weitergegeben werden, die nicht direkt an die Kaufentscheidung des Käufers beteiligt sind, mit Ausnahme seiner/ihrer professionellen Berater.
- Der Käufer erkennt an, dass der Inhalt dieses Whitepapers und aller nachfolgenden Mitteilungen des Emittenten, aller Dienstleister, aller Vertreter oder ihrer jeweiligen leitenden Angestellten, Mitglieder, Mitarbeiter, Vertreter oder Vertreter keine Anlage-, Rechts-, Buchhaltungs-, Regulierungs- oder Steuerberater sind. Vor dem Kauf sollte der Käufer seine eigenen Untersuchungen und Analysen durchführen und seine Rechts-, Anlage-, Buchhaltungs-, Regulierungs- und Steuerberater konsultieren, um die Folgen der Investition zu bestimmen und zu einer unabhängigen Bewertung zu gelangen.
- Bestimmte Aussagen in diesem Whitepaper sind lediglich zukunftsorientierte Aussagen, da bisher nur eine teilweise Umsetzung jeglicher Art stattgefunden hat. Diese Aussagen basieren auf Plänen, Vorhersagen, aktuellen Erwartungen, Schätzungen und Prognosen über die Märkte, in denen der Emittent tätig sein wird, sowie den Überzeugungen und Annahmen des Emittenten. Tatsächliche Ergebnisse und Resultate können aufgrund von Risiken, Unsicherheiten und Annahmen, die schwer vorherzusagen sind, erheblich von dem abweichen, was in solchen zukunftsorientierten Aussagen ausgedrückt oder prognostiziert wird. Zu den Faktoren, die zu erheblichen Abweichungen der tatsächlichen Ergebnisse führen könnten, gehören unter anderem wirtschaftliche Bedingungen, Inflationstrends, Zinssätze, Finanzierungsverfügbarkeit, Änderungen der Steuer- und Unternehmensvorschriften und andere mit dem Eigentum verbundene Risiken sowie Änderungen des rechtlichen oder regulatorischen Umfelds. Bitte lesen Sie die nachstehenden „Inhärenten Risiken“ sorgfältig durch.

- Der Emittent und seine Vertreter sind für die Informationen in diesem Whitepaper verantwortlich und haben angemessene Sorgfalt darauf verwendet, seine Richtigkeit zum hier angegebenen Datum sicherzustellen. Der Emittent und seine Vertreter sind jedoch nicht verpflichtet, das Whitepaper zu aktualisieren, selbst wenn relevante neue Erkenntnisse ans Licht kommen. Das Whitepaper kann von Zeit zu Zeit aktualisiert und geändert werden, um die neuesten Entwicklungen im Otium-Ökosystem widerzuspiegeln.
- Die Smart Contracts sind für das Verständnis dieses Whitepapers von wesentlicher Bedeutung und der Käufer sollte die Smart Contracts sorgfältig prüfen. Im Falle von Unstimmigkeiten zwischen diesem Whitepaper und den Smart Contracts haben die Smart Contracts Vorrang.
- Übersetzungen dieses Whitepapers oder anderer Transaktionsdokumente dienen lediglich der Übersichtlichkeit. Im Falle von Unstimmigkeiten aufgrund der Übersetzung ist die englische Version des Whitepapers und anderer Transaktionsdokumente maßgeblich.

Inhärente Risiken:

Mit dem Kauf eines Tokens geht der Käufer eine mittel- bis langfristige Verpflichtung ein. Nachfolgend sind einige der wichtigsten Risiken aufgeführt, wobei diese Liste nicht erschöpfend ist:

- Es bestehen zahlreiche Risiken, darunter wirtschaftliche Bedingungen, Inflationstrends, Zinssätze, Finanzierungsmöglichkeiten, Änderungen der Steuer- und Unternehmensvorschriften und andere mit dem Eigentum verbundene Risiken sowie Änderungen des rechtlichen oder regulatorischen Umfelds. Der Wert der Token kann schwanken, und Käufer können sie möglicherweise nicht zum gewünschten Preis verkaufen, was zu potenziellen Verlusten oder sogar zum Totalverlust führen kann. Es kann schwierig sein, sie schnell zu verkaufen, insbesondere in Zeiten der Marktunsicherheit.
- **Kapitalverlust:** Es besteht ein hohes Risiko, dass Käufer einen Teil oder den gesamten Kaufpreis für die Token verlieren. Insbesondere Investitionen in Seed- und Early-Stage-Projekte sind mit einem höheren Risiko verbunden und einige können scheitern, was zu einem Verlust eines Teils oder des gesamten Kapitals der Käufer führen kann. Sie sollten nicht mehr Geld ausgeben, als Sie sich leisten können zu verlieren, ohne Ihren Lebensstandard zu ändern, wenn ein Projekt scheitert. Der Emittent ist nicht verpflichtet, Ihnen Ihr Geld zurückzuzahlen.

- **Mangelnde Liquidität:** Jeder Token-Kauf, den Sie tätigen, wird höchst illiquide sein. Die Token sind nicht an einer anerkannten traditionellen Börse notiert, und es ist nur eine Annahme, dass sich für diese Token ein Sekundärmarkt entwickeln wird. Es ist unwahrscheinlich, dass Sie Ihre Token verkaufen können, es sei denn, der Emittent geht an einer oder mehreren Krypto-Börsen an die Börse. Infolgedessen kann es für einen Käufer schwierig sein, Token zu verkaufen, und der Käufer erhält möglicherweise weniger als den ausgegebenen Betrag, selbst nach einer zukünftigen Notierung an einer Krypto-Börse.
- **Verwässerung:** Jeder Token-Bestand kann einer Verwässerung unterliegen. Eine Verwässerung kann eintreten, wenn der Emittent durch die Ausgabe neuer Token zusätzliche Liquidität aufbringt und die bestehenden Token-Inhaber keine der neu ausgegebenen Token erwerben. Diese neuen Token können auch bestimmte Vorzugsrechte und andere Vorteile mit sich bringen, und die Ausübung dieser Rechte kann zum Nachteil der bestehenden Token-Inhaber sein. Ihre Token-Bestände können auch durch die Gewährung von Optionen (oder ähnlichen Rechten zum Erwerb von Token) an Mitarbeiter, Dienstleister oder andere mit dem Emittenten verbundene Dritte verwässert werden.
- **Diversifikation:** Token-Käufe sollten nur als Teil eines diversifizierten Portfolios erfolgen. Das bedeutet, dass Sie relativ kleine Beträge auf mehrere Projekte verteilen sollten, anstatt große Beträge auf einen oder zwei Emittenten. Es bedeutet auch, dass Sie nur einen kleinen Teil Ihres verfügbaren Kapitals in Token investieren sollten, während Sie den Großteil Ihres Vermögens für größere, liquidere Käufe ausgeben.
- **Token-Risiken:** Der Kauf und die Verwendung des Tokens beinhalten digitale Vermögenswerte, die anfällig für Cybersicherheitsbedrohungen wie Hackerangriffe oder Phishing-Angriffe sind. Die Gewährleistung robuster Sicherheitsmaßnahmen ist unerlässlich, um die Bestände und Informationen der Community-Mitglieder zu schützen.
- **Wertentwicklung in der Vergangenheit:** Die Wertentwicklung in der Vergangenheit ist kein verlässlicher Indikator für die zukünftige Wertentwicklung. Sie sollten sich nicht auf die Wertentwicklung in der Vergangenheit als Garantie für zukünftige Anlageergebnisse verlassen. Beim **Emittenten** gibt es keine direkt vergleichbare Wertentwicklung in der Vergangenheit, was Prognosen über die zukünftige Wertentwicklung erschwert.
- **Prognosen:** Prognosen sind kein verlässlicher Indikator für die zukünftige Entwicklung.
- **Regulatorische und rechtliche Risiken:** Wie bei jedem Produkterwerb kann es für internationale Käufer eine Herausforderung sein, sich in den lokalen Gesetzen,

Vorschriften und Eigentumsregeln zurechtzufinden. Änderungen der Vorschriften oder Rechtsstreitigkeiten können sich auf Eigentumsrechte oder Kauf-/Verkaufsumstände auswirken.

- **Zins- und Marktspekulationsrisiken:** Der Emittent geht davon aus, dass die Token empfindlich auf Zinsschwankungen reagieren, da diese die Finanzierungskosten beeinflussen und Nachfrage und Preise beeinflussen können. Gleichzeitig können schnelle Preisanstiege aufgrund solcher Faktoren Spekulationsaktivitäten anregen. Solche Spekulationen können zu Preisblasen und anschließenden Preiskorrekturen führen, die auch Token-Inhaber betreffen können, die Token zu überhöhten Preisen erworben haben.
- **Managementrisiko:** Der Erfolg des Emittenten und die Gesamtleistung der am Ökosystem Beteiligten hängen von deren Fachwissen und Leistungsfähigkeit ab. Nachhaltiger Erfolg hängt in erster Linie von den Fähigkeiten, der Erfahrung und der Fähigkeit des Kernteams ab, fundierte Entscheidungen zu treffen. Unerwartete Änderungen in der Führung oder der Teamdynamik könnten zu Unsicherheiten bei allen laufenden und geplanten Projekten führen. Für eine erfolgreiche Durchführung müssen die Verwaltung, Koordination und Umsetzung verschiedener Aufgaben, einschließlich, aber nicht beschränkt auf Risikomanagement, Immobilienerwerb, Projektentwicklung und Mitgliederdienste, reibungslos verlaufen. Missmanagement, betriebliche Hindernisse oder unvorhergesehene Umstände könnten die Ergebnisse beeinträchtigen.

Risikomanagement: Der Emittent verfügt noch nicht über ein ausgereiftes Risikomanagement, was dazu führen kann, dass eine negative Entwicklung zu spät erkannt wird und keine Gegenmaßnahmen ergriffen werden können. Dies kann sich negativ auf die weitere Einsatzmöglichkeit der Token und deren Performance auswirken.